

Открий своето бъдеще с нас...

**ЕНЕРГО-ПРО Енергийни Услуги ЕАД** е водещ доставчик на електрическа енергия и решения в областта на енергийната ефективност, с 15 годишен опит и над 25,000 клиента на енергийния пазар в България. Компанията е специализирана в предоставянето на иновативни решения за енергийна ефективност и устойчиво развитие и предлага на своите клиенти разнообразие от продукти и услуги. Сред тях са свободно договаряне на електроенергия, изграждане и поддръжка на фотоволтаични централи и енергийни обследвания. Нашата мисия е да подкрепяме бизнеса и общините в оптимизацията на техните енергийни разходи и постигането на по-голяма устойчивост. ЕНЕРГО-ПРО Енергийни Услуги е част от чешката **ENERGO-PRO Group**, която притежава и управлява активи за генерация и доставка на електроенергия и производство на енергийно оборудване в Чехия, България, Грузия, Турция и Словения. ENERGO-PRO е работодател на над **8000 служители** в региона на Централна и Източна Европа. Ключовите ценности на компаниите от групата ENERGO-PRO са **ефективност, експертност, отговорност, безопасност и толерантност.**

**ЕНЕРГО-ПРО Енергийни Услуги ЕАД обявява за град Пазарджик свободна позиция:**

## ТЪРГОВЕЦ НА ЕЛЕКТРОЕНЕРГИЯ

Дирекция: „Продажби юг“

Отдел „Продажби юг“

### Основни задължения и отговорности:

- Отговаря за B2B продажбите към всички клиентски бизнес сегменти;
- Привлича нови клиенти като предлага продукти и услуги на ЕНЕРГО-ПРО, вкл. планира, организира и участва в срещи с клиенти;
- Консултира, обслужва и презентира пред клиенти дейността на компанията, предлаганите продукти и услуги;
- Търси активно нови възможности за продажби с цел създаване на допълнителни маржове;
- Осъществява мониторинг на поверената група клиенти;
- Отговаря за приходите и печалбата от продажби на продукти за поверена група клиенти;
- Отговаря за изграждането на стабилни и дълготрайни бизнес взаимоотношения с определен брой клиенти;
- Събира, анализира, обобщава и докладва периодично информация за конкуренцията на пазара;
- Анализира и обобщава резултатите от продажбите, предприема и предлага мерки за развитието им.

### Профил на кандидата:

- Висше образование, с предимство в икономическа или инженерна област;
- Опит на сходна позиция, опит с корпоративни клиенти и/или в сферата на енергетиката ще се счита за предимство;
- Напреднало ниво на работа с MS Office;
- Шофьорска книжка – категория „В“, активен шофьор;
- Владее на английски език на работно ниво;
- Добри комуникативни умения;
- Ангажираност и отговорност към работния процес, изпълнение на задачите качествено и в срок;
- Сътрудничество и работа в екип, клиентска ориентация, адаптивност към промени.

### ЕНЕРГО-ПРО предлага:

- Сигурна работа с възможност за дългосрочна заетост;
- Мотивиращо възнаграждение;
- Вътрешни придобивки: ваучери за храна, допълнително здравно осигуряване, Мултиспорт карта на преференциална цена и други.

### Кандидатстване:

Моля, кандидатствайте с автобиография и референтен код **AM\_Pzk\_250724** не по-късно от **08.08.2024 г.** чрез бутон „Кандидатствай за тази позиция“.

**Само одобрените по документи кандидати ще бъдат поканени на интервю.**